

# Juan Bautista Adsuara Segarra

Profesor y director en RECETAS DE MARKETING

juanadsuara@gmail.com

---

## Extracto

A que me dedico Profesor de marketing y ventas Consultor de empresas, especializado en la implantación de sistemas CRM Especialista en redes sociales y marketing digital. Creador de cursos "on line" Comunicador y conferenciante Objetivos profesionales. Misión de Carrera Profesional: Buscar alianzas y oportunidades para RECETAS DE MARKETING con empresas que estén interesadas en implantar una cultura de marketing e innovación en su empresa. Crear una Red de Profesores de Marketing a nivel mundial centrada en la investigación y la docencia de calidad mediante el aprendizaje "on line". Ayudar a los profesionales a mejorar su Marca Personal. #Unagostodemarketing Contacto 617997667 617101947 juanadsuara@gmail.com Si me quiere conocer visite mi blog "Recetas de marketing", líder en el mercado de habla hispana de marketing, especializado en tecnología CRM.

---

## Experiencia

### **Socio en MIRANDA Y ESBRI S.L.P.**

septiembre de 2013 - Actualidad (1 año 11 meses)

Socio de Miranda y Esbrí S.L.P. Sociedad especializada en el asesoramiento en procesos concursales, defensa jurídica de particulares y empresas. Planes de viabilidad económico financieros reales y aplicables, reflotación de empresas, refinanciación de deudas con proveedores, y planes estratégicos de marketing efectivos.

### **Director en RECETAS DE MARKETING**

enero de 2013 - Actualidad (2 años 7 meses)

Profesor del Certificados de Profesionalidad de Marketing y Comunicación del S.E.P.E. en el Centre de Estudios Espada de Vall d'Uixo, (CASTELLON) Profesor del Certificado de Profesionalidad de Logística Comercial para el S.E.P.E. en el Centre Estudios Espada de Vall d'Uixo, (CASTELLON) Profesor del Curso de Técnicas de Venta para la fundación ONCE, organizado por TAES Formación de Valencia Curso de Atención al Cliente (200 h) para Fundación TREFOR Valencia. Curso de Técnicas de Venta (100 h) para Área Consultores Valencia. Curso de Atención al Cliente (100 h) para Área Consultores Castellón. Curso de Merchandising para A.D.L. Ayuntamiento de Benicassim. Conferencias sobre implantación CRM para KCN Club de Networking en Castellon y Sagunto. Curso de Marketing Digital para A.D.L. Ayuntamiento de Benicassim Clientes Corpore Espai Dynamic Psiic Industriales y Consultores MGS E. Miranda Akitania Area Consultores Marketing Global Services Marketcom Valencia

### **Marketing y ventas en CASTELLON DIARIO**

diciembre de 2014 - marzo de 2015 (4 meses)

**Club Networking Castellón en CLUB NETWORKING DE LA COMUNIDAD VALENCIANA**

enero de 2013 - agosto de 2013 (8 meses)

El Club de Networking de Castellón nació con el objetivo de facilitar el intercambio de bienes y servicios entre sus asociados. Las sesiones de networking permiten no solo relacionarse y realizar una ventas efectivas sino al mismo tiempo aumentar la conciencia comercial y de marketing de las empresas y mejorar las aptitudes comerciales de sus miembros. Nuestra zona de influencia son las tres provincias de la Comunidad Valenciana.

**CFO en Ceramics Alcalaten S.A. en CERAMICAS L'ALCALATEN**

diciembre de 2011 - enero de 2013 (1 año 2 meses)

Dirección financiera de la empresa

*2 recomendaciones disponibles previa solicitud*

**Director Comercial en AREA CONSULTORES**

junio de 2009 - diciembre de 2011 (2 años 7 meses)

Marketing y ventas

*4 recomendaciones disponibles previa solicitud*

**Gerente en INSTITUTO ODONTOLOGICO DE CASTELLON**

septiembre de 2006 - mayo de 2009 (2 años 9 meses)

Las propias de la gerencia

**Director Comercial en GLEIS**

2004 - febrero de 2005 (1 año)

Director de tiendas en Cadiz, Malaga, Granada, Pozuelo, Palencia Leon, Aviles Santander, Elche, Albacete, Alicante, Valencia y Castellon

---

## Educación

**ESIC: Business & Marketing School**

Licenciado en Gestión Comercial y Marketing, Marketing/Gestión de marketing, general, 1987 - 1992

Nota: Sobresaliente trabajo final de carrera Marketing Financiero

Actividades y grupos: Gestic Junior Empresa Aiesec

---

## Certificaciones

**Curso especialidad docente GVA**

Servicio Valenciano de Empleo y Formación (SERVEF) Licencia 5656566 febrero de 1995

**Tutorización on-line de acciones formativas para el empleo, Certificados de Profesionalidad 100 h.**

Grupo Femxa mayo de 2015

---

## Idiomas

**Valenciano**

(Competencia bilingüe o nativa)

**Inglés**

(Competencia profesional completa)

**Francés**

(Competencia básica profesional)

---

## Proyectos

### **CURSO VENTAS ON LINE**

agosto de 2014 a Actualidad

Miembros: Juan Bautista Adsuara Segarra, sergio ayala climent

Plataforma de cursos "on line" destinados al mercado latinoamericano

### **PRESIDENTE GENTE DE CASTELLON**

mayo de 2014 a Actualidad

Miembros: Juan Bautista Adsuara Segarra, Mayte Esbri, cristina iglesias, Maifa RIESEBERG CAZES, Andrés Renau Trilles, Diego Torrent, Pepe Castello

Grupo formado por castellonenses que desde su capacitación profesional, opinan sobre la actualidad económica y política de la provincia de Castellón

---

## Publicaciones

### **2015 El año de la recuperación**

<http://castellondiario.com/not/34515/2015-el-ano-de-la-reactivacion> 21 de enero de 2015

Autores: Juan Bautista Adsuara Segarra

Artículo publicado en Castellón Diario conteniendo las previsiones económicas para el 2015

---

## Aptitudes y conocimientos

**User Experience**

**mano izquierda**

**constancia**

**Marketing Strategy**

**Social Media Marketing**

**Online Marketing**

**Microsoft Office**

**Social Media**

**Marketing**

**Digital Marketing**

**Online Advertising**

**Business Strategy**

**Blogging**

**Spanish**

**SEO**

**Negotiation**

**Marketing Communications**

**SEM**

## **Web 2.0**

**E-commerce**

**Public Relations**

**Community Management**

**Strategic Planning**

**Sales Management**

**Advertising**

**New Business Development**

**Sales**

**Business Planning**

**Marketing Management**

**Management**

**Market Research**

**Strategy**

**Espíritu empresarial**

**Dirección y desarrollo de equipos de trabajo**

**Google Analytics**

**Photoshop**

**Marketing por correo electrónico**

**Google Adwords**

**Análisis web**

**Estrategia digital**

**Microsoft Excel**

**Marketing móvil**

**Servicio de atención al cliente**

**Consultoría de estrategia y operaciones**

**Plan de marketing**

**Gestión de relaciones con clientes**

**Desarrollo empresarial**

**Empresas de nueva creación**

**Análisis de mercados**

**Marketing de productos**

---

## Intereses

Marketing digital Redes sociales Marketing off line Ventas Gestión Comercial

---

## Organizaciones

**PROVIDA CASTELLON**

Tesorero

enero de 2009 a Actualidad

---

## Calificación de pruebas

**Encuesta a los alumnos del curso de Logística Comercial**

junio de 2015 Calificación:Puntuación 5 sobre 5

En las encuestas realizadas por el Centro d' Estudis Espada sobre la calidad de mi trabajo en el Curso de Logística Comercial (Certificado de Profesionalidad de 500 horas), finalizado en Junio 2015 he obtenido la máxima calificación de los 15 alumnos participantes, 5/5

---

## Cursos

### **Cursos independientes**

Licenciado Gestion Comercial y Marketing

---

# Juan Bautista Adsuara Segarra

Profesor y director en RECETAS DE MARKETING

juanadsuara@gmail.com

---



## 6 personas han recomendado a Juan Bautista

"Juan, es un excelente profesional, su esfuerzo y su perfección en el trabajo le caracterizan. Es una persona muy amable al trato. Su extensa vida laboral, lo hacen ser una persona con altos conocimientos, que demuestra día a día en su puesto de trabajo."

— **Salvador Chalmeta Castells**, *ADMINISTRATIVO, CERAMICAS L'ALCALATEN*, ha trabajado directamente con Juan Bautista en CERAMICAS L'ALCALATEN.

"Juan Bautista es un excelente profesional por su meticulosidad y precisión en el trabajo. Es responsable, honesto, fiable y brillante en sus trabajo."

— **Josep Ramos**, ha sido cliente de Juan Bautista.

"Juan es un auténtico profesional en su campo, pero sobretodo muy sociable y de carácter estupendo."

— **Silvia Marimon**, *Gerente, Multialcor S.L.*, estaba con otra empresa cuando trabajó con Juan Bautista en AREA CONSULTORES.

"Juan es un gran profesional del marketing, tanto offline como online; tuve ocasión de compartir trabajo con él y puedo asegurar que imprime pasión en su trabajo, para beneficio de sus clientes y colaboradores."

— **Eduardo Gil Carbonell**, *Arquitecto, especialidad Edificación y Gestión., OCTOGONO CASTELLON SLP*, ha trabajado directamente con Juan Bautista en AREA CONSULTORES.

"Juan Bautista es un profesional con una dilatada experiencia y gran preparación. Es una persona extrovertida, entusiasta y de trato afable."

— **Jesús Romero Beltrán**, ha sido cliente de Juan Bautista.

"Juan es un gran profesional del marketing, tanto offline como online; que imprime pasión en su trabajo, siempre en constante superación y para beneficio de sus clientes y colaboradores..."

— **Enrique Barcos**, *Gerente Comercial, UNIT4*, ha trabajado con Juan Bautista en AREA CONSULTORES.

[Contacta con Juan Bautista en LinkedIn](#)